

# Verkäufer (m/w/d) für dänische Fertigteilhäuser

für den Raum Nordrhein-Westfalen

Sie suchen eine neue Herausforderung, bei der Sie als selbständiger Handelsvertreter gem. § 84 Abs. 1 HGB

- eigenverantwortlich Ihre Zeiteinteilung planen
- Ihr Einkommen sich an Ihrem Erfolg misst
- Sie Ihre verkäuferische Abschlussstärke unter Beweis stellen können
- viel Freude dran haben, die Wohnträume unserer Bauherren Wirklichkeit werden zu lassen.

Dann bewerben Sie sich bei uns.

Wir suchen ab sofort einen **Hausverkäufer (m/w/d)** für den Raum Nordrhein-Westfalen, der mit großer Leidenschaft unsere dänischen Häuser vertreibt.

## Wir bieten Ihnen:

- ein familiengeführtes Unternehmen mit einem tollen und beständigen Team
- ein eigenes Vertriebsgebiet
- ein Büro in unserem Musterhaus in Mardorf bzw. alternative Tätigkeit im Homeoffice
- eine attraktive provisionsbasierte Vergütung
- ein Marketing, welches alle werbetechnischen Belange abdeckt und Kataloge, Broschüren und Flyer bereithält und zudem Internetportale sowie unsere Homepage gestaltet und pflegt
- eine intensive Einarbeitung und unser Interesse an einer langfristigen Zusammenarbeit

## Ihre Aufgaben:

- Sie generieren aktiv neue Kundenpotenziale in Ihrem Verkaufsgebiet
- Sie repräsentieren unser Unternehmen auf beste Art und Weise im Musterhaus, bei Tagen der offenen Tür sowie auf Messen
- Sie beraten unsere Bauherren fachkundig und qualifiziert und stellen eine optimale Betreuung sicher
- Sie begeistern alle Bauinteressierten durch Ihre Leidenschaft für unser dänisches Produkt
- Sie bearbeiten gewissenhaft jede Kundenanfrage in Ihrem Verkaufsgebiet vom Angebot bis zum Vertragsabschluss und stehen auch danach Ihren Bauherren für Anfragen zur Verfügung

## Ihr Profil:

- Sie verfügen über nachweisbare Erfolge im Verkauf und haben idealerweise schon Erfahrungen in der Hausbaubranche gesammelt
- Sie beherrschen sicher die moderne Bürokommunikation und den Umgang mit gängigen IT-Tools
- Sie haben ein seriöses und gewinnendes Auftreten und Freude daran, mit Bauherren zu kommunizieren
- räumliches Denken ist Ihre Grundlage für die qualifizierte Bauberatung
- Zuverlässigkeit und Teamfähigkeit runden Ihr Profil ab

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen.

Diese senden Sie bitte an: EBK Haus GmbH  
Bau und Vertrieb  
Frankenstraße 36 a  
16547 Birkenwerder

Oder per mail an: [ebk-haus@ebk-haus.de](mailto:ebk-haus@ebk-haus.de)

